



## Étude de cas générale

# Soutenir les moyens d'existence fondés sur l'élevage pendant la COVID-19 en Somalie

Cette étude de cas illustre comment une direction et une gestion souples et efficaces ont permis à un projet de développement de changer de cap durant la crise de la COVID-19 en Somalie. Très tôt dans la crise, le projet a mené une analyse des effets de la pandémie et conçu des interventions spécialement étudiées pour répondre à ces impacts. Le but général était d'aider à préserver les entreprises d'élevage et l'emploi en Somalie durant la crise de la COVID-19 et de permettre aux éleveurs de vendre des animaux et de gagner un revenu. S'engager à assurer le suivi, l'évaluation, la redevabilité et l'apprentissage (MEAL) est l'un des huit principes de LEGS.

## Contexte

- Le projet Croissance, entreprise, emploi et moyens d'existence (acronyme anglais GEEL – *Growth, Enterprise, Employment and Livelihoods*) est un projet de développement sur cinq ans qui apporte un soutien aux marchés et aux échanges de produits agricoles et d'élevage ainsi qu'au secteur de l'énergie renouvelable en Somalie. Il se concentre sur le secteur privé, le développement d'entreprises et les services financiers associés, l'investissement et les systèmes de certification. Le projet vise à renforcer les capacités des investisseurs locaux ainsi que la diaspora somalienne à investir dans des opportunités commerciales. Il donne la priorité à des débouchés dans des industries susceptibles d'attirer des femmes et des jeunes ayant été marginalisés qui n'ont pas pu poursuivre des opportunités économiques.

## Activités et résultats

Durant 2020, lorsque la crise de la COVID-19 a éclaté, GEEL a rapidement redistribué les ressources et apporté un soutien à différents partenaires du secteur privé. Pour le secteur de l'élevage, les principales stratégies consistaient à soutenir les échanges intérieurs de viande et de bétail durant l'interruption des exportations. Le projet a aussi exploré la possibilité d'exporter vers des pays où le contexte local de la COVID-19 rendait toujours possible ce type de transactions.

À la mi-septembre 2020, les premiers résultats étaient les suivants :

- Juba Livestock Quarantine and Fisheries a exporté 3.800 taureaux à Oman et au Yémen à un prix moyen de 520 dollars par bête, pour une vente totale de 1.976.000 dollars
- Les fournisseurs de viande Hilibsan et SOMEAT ont dispensé une formation sur les mesures de prévention et de sensibilisation à la COVID-19. Parce que ces mesures ont permis d'accroître la confiance de la clientèle, les ventes des compagnies ont augmenté de 25 % et elles ont mis en place un réseau de livraison de viande à Hargeisa et à Mogadiscio par le biais de prestataires de services de livraison gérés par des jeunes
- SOMEAT (le plus gros exportateur de viande de Somalie) a créé 213 emplois grâce à l'essor de ses boucheries locales, ses réseaux de distribution et l'introduction d'un nouvel atelier de désossage dans son abattoir de Daresalaam à Mogadiscio

- Plus de 65 tonnes métriques en capacité de stockage au froid, à partir de diverses glacières isothermes portables, ont été distribuées aux pêcheurs locaux des deux sexes et à des compagnies partenaires du projet GEEL à Mogadiscio, Puntland et Jubaland. Cela a permis de sauver 200 emplois et d'en créer plus de 50 nouveaux
- Des producteurs laitiers spécialisés en élevage de chameaux et partenaires commerciaux du projet GEEL, tels que Beder Camel Dairy, Ramad Galool, Som Milk et Roob Daay, ont mis en place des réseaux de distribution de lait à domicile et des installations de chaîne de froid alimentées par énergie solaire dans des sites stratégiques de Mogadiscio et de Hargeisa
- La laiterie Oog Dairy et celle de Malab ont renforcé leurs capacités de chaînes de froid et passé des contrats avec des bars à lait gérés par des femmes et des jeunes pour stimuler l'introduction de nouveaux produits laitiers ayant une plus longue durée de vie, comme le fromage, le ghee et le beurre
- L'abattoir d'Almanar à Berbera a exporté 14.525 kilos de viande congelée à Oman, et projetait des exportations au Bahreïn et aux Émirats arabes unis

Tous les producteurs de produits laitiers et de fourrage ont adhéré aux directives de prévention de la COVID-19 publiées par l'Organisation mondiale de la Santé en imposant des mesures de distanciation sociale sur le lieu de travail, en installant des points de lavage des mains, en distribuant des masques au logo de l'entreprise et par une sensibilisation générale des salariés.

**Source :** Entretien 1 avec Mohammed Abdinoor, Responsable du projet *Growth, Enterprise, Employment and Livelihoods* (GEEL), Mogadiscio, Somalie, 21/09/20. Dans Catley, A (2020). *COVID-19, élevage et moyens d'existence*. Document de réflexion dans le cadre des Normes et directives pour l'aide d'urgence à l'élevage (LEGS). <https://www.livestock-emergency.net/wp-content/uploads/2021/02/LEGS-Discussion-Paper-FRENCH-COVID-19-single-pages.pdf>

Les **études de cas de LEGS** montrent les bonnes pratiques à adopter en réponse à une situation d'urgence en matière d'élevage. Elles couvrent les six domaines d'interventions techniques de LEGS, les huit principes de LEGS ainsi que les contextes plus larges abordés dans la troisième édition du manuel LEGS. Les **études de cas sur les processus** illustrent l'application des orientations de LEGS et les **études de cas sur les impacts** se penchent sur les résultats des interventions.

► Vous pouvez accéder à toutes les études de cas de LEGS à partir de [livestock-emergency.net/resources/case-studies](https://www.livestock-emergency.net/resources/case-studies)

► Pour plus d'information, consultez le manuel Normes et directives pour l'aide d'urgence à l'élevage sur [livestock-emergency.net](https://www.livestock-emergency.net)

